



# Appel à Candidature

**TITRE : COMMERCIAL**

**RATTACHE HIERARCHIQUEMENT AU : DIRECTEUR D'AGENCE**

Établit le 01 Février 2019

## **RAISON D'ÊTRE :**

Le Commercial assure les ventes, la coordination des transports et la bonne tenue des comptes clients en relation avec la comptabilité.

Il est le garant de la coordination entre la carrière, les clients et les transports.

Il informe la hiérarchie locale et, si besoin, des sujets qui lui semblent mériter une attention spécifique notamment les litiges et les non-conformités.

Il veille à mettre à disposition régulière du Directeur d'Agence les différents tableaux de bords et indicateurs nécessaires au pilotage des ventes en utilisant les moyens mis à sa disposition par le comptabilité et le logiciel « pont bascule ».

Il assure le reporting régulier au Directeur d'Agence de différents indicateurs de gestion des ventes et comptes clients.

Il assure la veille concurrentielle et remonte toutes les informations au Directeur d'Agence.

## **MISSIONS PRINCIPALES/RESPONSABILITÉS**

- ☞ Les ventes aux segments de clientèle qui lui ont été attribués par le Directeur d'Agence.
- ☞ La gestion des comptes clients de la remise de prix jusqu'au règlement et encaissement.
- ☞ La gestion des transports en coordination avec la carrière et les clients.
- ☞ L'établissement des plannings avec le responsable pont bascule et le chef de carrière.
- ☞ La rédaction des reporting de ventes et des statistiques commerciales.
- ☞ Le contrôle de la facturation en relation avec le RAC et le Directeur d'Agence.
- ☞ Le Contrôle du suivi des encours, des encaissements, des relances et de contentieux Clients.
- ☞ La préconisation auprès de maitres d'ouvrages.
- ☞ La veille concurrentielle.
- ☞ Maintenir, dans le cadre de la veille documentaire, ses connaissances dans les domaines dont il a la charge.
- ☞ Le suivi des litiges chantier et la gestion des bob-conformités avec le chef de carrière et le Directeur d'Agence.



# Appel à Candidature

## COMPÉTENCES NÉCESSAIRES

- Sens commercial
- Très bon relationnel
- Disponibilité et flexibilité
- Développement de relations extérieures
- Grand sens de l'observation
- Connaissance des applications produits
- Connaissance des essais de laboratoire et des normes en vigueur
- Grande autonomie
- Maîtrise Excel et logiciel pont bascule
- Permis VL

## EXPÉRIENCES LIÉES À L'EXERCICE DU POSTE :

- Niveau minimum BAC + 3
- 3 années d'expérience dans un poste similaire
- Expérience confirmée dans une entreprise guinéenne

Les dossiers de candidatures devront comprendre :

- Lettre de motivation indiquant le titre du poste
- Curriculum Vitae à jour
- Les photocopies des diplômes, attestations, certificats de travail

Toutes les candidatures seront envoyées en ligne au plus tard le 09 février 2019 à travers l'adresse suivante [recrutement0119@gmail.com](mailto:recrutement0119@gmail.com) Avec pour objet « Recrutement d'un Commercial »